

Elevator Speech



ELEVA LA EFECTIVIDAD DE TU MENSAJE EN UNA
ENTREVISTA

WORKBOOK

Liliana Arévalo
EXECUTIVE COACH

Qué es un *Elevator Speech*

El Elevator Speech, tiene su origen en una conversación persuasiva que sucede entre dos personas en el transcurso de un ascensor desde la planta baja hasta la planta más alta (2-3 minutos).

Lo interesante de esta técnica radica en la capacidad de poder resumir, los aspectos más positivos y relevantes de tu persona.

Antes de empezar... identifica 3 maneras de demostrar tu experiencia laboral y define qué crees no está funcionando.

¿Qué sientes está o no está funcionando en tu entrevista?



*Aquel que conoce a los demás, es poderoso.
Aquel que se conoce a si mismo, es invencible.
Confucio*

¿Quién eres?

Es importante que te **conozcas** un poquito más.
Empieza haciéndote preguntas como:

¿Quién soy?

¿Cuál es mi **especialidad**? ¿Qué tipo de **habilidades y competencias** he desarrollado?

¿Qué siento que aún tengo **por mejorar**? ¿Para qué hago lo que hago?

Si no lo tienes claro... pide ayuda.



Recuerda unirse a nuestro GRUPO DE FACEBOOK: Coffee & Employment

<https://www.facebook.com/groups/coffeeandemployment>

¿Cuál es tu expertise?

Imagina que estás en una reunión social y alguien te pregunta, **¿Qué haces?**

Escríbelo aquí, preguntándote:

- ¿Qué buscan las empresas o las personas en mi especialidad?
- ¿Qué buscan al contratar a un(a) profesional como yo?
- ¿Qué valor agregado tengo para ofrecer? ¿En qué me diferencio de los demás?
- ¿Qué resultados obtienen al trabajar conmigo?



Describe tu *Brillo Único*

Tu Brillo Único es aquello que haces mejor que nadie, que te lleva a dar lo mejor de ti y que disfrutas haciéndolo.
(Que si no te pagan por ello igual lo harías, pues es tu pasión)

Primero identifica la **NECESIDAD** que resuelves, en qué eres **EXPERTO(A)**. Define en qué tipo de **EMPRESA** te gustaría trabajar. Qué te **DIFERENCIA** de otros expertos como tú. Cuáles son **RESULTADOS** que obtendrán de ti al contratarte.

Describe **CÓMO** lo harás.

Resúmelo y crea tu **SLOGAN** que responda a la pregunta ¿Qué haces?

¡Hazlo simple!



Te dejo un ejemplo de qué hago yo:

Guío ejecutivos que deseen obtener claridad en sus metas y que se den cuenta cómo a través de sus habilidades, expertise y conocimientos, pueden generar un gran impacto en sus vidas profesionales y personales.

Únete a nuestro GRUPO DE FACEBOOK: Coffee & Employment

<https://www.facebook.com/groups/coffeeandemployment>

Comunica tu experiencia *con pasión*

¿Cómo das a conocer tu Brillo Único?

1. **Resume tu expertise.** p.e.: Soy especialista en el desarrollo de personas.
2. **¿Con qué tipo de empresa o persona te gustaría trabajar?** p.e.: trabajo con ejecutivos que deseen responsablemente elevar sus habilidades y destrezas.
3. **¿Para qué quisieran contratar a una persona como tú?** p.e.: recolocarse profesionalmente o escalar posiciones y están en búsqueda de una dirección clara de cómo hacerlo.
4. **¿Quién más hace este tipo de trabajo ?.** p.e.: coaches de empleabilidad y coaches ejecutivos y mentores.
5. **¿Qué te hace único / diferente / creíble?** p.e.: mi experiencia en marketing y estrategia de posicionamiento, así como la metodología de aprendizaje proactivo.
6. **¿Qué herramientas dominas?** p.e.: PNL, IE, Coaching, Mindfulness.
7. **¿Con qué habilidades cuentas?** p.e.: capacidad de escucha, vocación de servicio, creatividad, empatía.
8. **¿Cuál es el resultado que obtendrán luego de contratarte?** p.e.: Guías claras sobre cómo elevar sus competencias y habilidades y recuperar el control de su carrera (y de su vida).



Ahora es tu turno... diseña tu *Elevator Speech*

Completa los espacios en blanco:

Mi nombre es _____

soy expert@ en _____

Trabajo con empresas/personas _____ que

les permita _____ . Lo

que me diferencia de otros especialistas de _____

es _____ porque _____ .

Para apoyar mi gestión uso recursos como _____ . Me

considero una persona _____ . Como

resultado de mi gestión las empresas/personas _____ .

Lo mejor de todo es _____ .



¡Hazlo en máximo 3 minutos!



Mi nombre es Liliana Arévalo, soy coach especialista en el desarrollo de personas. Trabajo con ejecutivos que deseen responsablemente elevar sus habilidades y destrezas que les permita recolocarse profesionalmente o escalar posiciones y están en búsqueda de una dirección clara de cómo hacerlo. Lo que me distingue de otros coaches ejecutivos es mi experiencia en marketing, estrategias de posicionamiento y de aprendizaje proactivo porque creo que cuando las personas crecen, los negocios crecen. Me apoyo con herramientas como la PNL, IE, Coaching y Mindfulness. Me considero una persona que escucha con apertura y empatía. Como resultado de mi asesoría, mis clientes reciben guías claras sobre cómo elevar sus competencias y habilidades que les permite recuperar el control de su carrera y de su vida. Lo mejor de todo es que me apasiona lo que hago.

Escribe aquí tu *Elevator Speech*



!Lo lograste!



BONUS

Compromiso

***Tanto si crees que puedes hacerlo
como si no, estás en lo cierto.***

Henry Ford

El éxito comienza con el COMPROMISO de TU META y para comprometerte necesitas tener una MENTE GANADORA. ¡Así que... ahí vamos!

PASO 1:

Asegúrate de tener UNA MENTALIDAD GANADORA.

En la siguiente tabla, identifica cuáles son tus pensamientos VÍCTIMA y cómo traducirías esos pensamientos en aquellos que te hagan ser PROTAGONISTA.

Víctima

- No puedo hacerlo
- Es difícil para mi
- No nací con esas habilidades
- Nunca obtendré el ascenso

Protagonista

- Si lo puedo hacer
- Es fácil para mi
- Cuento con todos los recursos
- Estoy lista para ascender

Escribe aquí tu lista

Escribe aquí tu lista

BONUS

Compromiso

PASO 2:

Toma una TARJETA (index card) y escribe, en tiempo presente, tu META para las próximas 12 semanas. Se lo más específico que puedas.

¡SUEÑA EN GRANDE!

Ejemplo:

"¡Estoy muy feliz y agradecida ahora que soy una persona muy reconocida en mi empresa, tengo una oficina cómoda, bien amoblada y un equipo maravilloso que me apoya y juntos alcanzamos todas las metas propuestas!"



¡Eres lo máximo!

Recuerda unirte a nuestro GRUPO DE FACEBOOK: Coffee & Employment

<https://www.facebook.com/groups/coffeeandemployment>

¿Quién es *Liliana Arévalo*

Hola, mi nombre es Liliana Arévalo.

Soy el coach de vida y de ejecutivos quienes acuden a mi cuando están en búsqueda de ayuda para crecer personal y profesionalmente. Soy además Socia Directora de DIRECCION ESTRATEGICA.



Por casi 18 años he fortalecido y desarrollado las competencias de múltiples ejecutivos y sus respectivos equipos de trabajo, a través de procesos de coaching, team coaching, team building y programas de desarrollo, manejo de bienestar emocional y mindset, de tal forma que les permita impactar positivamente en su vida personal y profesional.

¿Mi próxima aventura? Entrenar a más ejecutivos usando novedosas metodologías y que también puedan convertir su carrera y sus vidas en grandes desafíos.

¿Mi gran objetivo? Impactar a 10,000 ejecutivos en el 2030!


Yo creo que "cuando las personas crecen, los negocios crecen". Y las personas crecen cuando se permiten a sí mismas descubrir y desplegar todo su potencial para alcanzar resultados extraordinarios.

Además, soy gran aficionada a la música y el arte.

Si necesitas ayuda para crear tu Elevator Speech, aquí te dejo mis contactos:

liliana@direccion-estrategica.com

www.direccion-estrategica.com

 +51 998517546



Elevator Speech



DIRECCIÓN
ESTRATEGICA

nuevas ideas, líderes y negocios